

2026.2 / 2027.1						
21/09/2026	28 e 30/09 05 e 07/10	26 e 28/10 04,09 e 11/11	23, 25 e 30/11 02, 07 e 09/12	18, 20, 25 e 27/01 01 e 03/02	15, 17, 22, 24/02 01 e 03/03	15, 17, 22, 24, 29 e 31/03
Presencial	16h/a Presencial	20h/a Presencial	24h/a Presencial	24h/a Presencial	24h/a Presencial	24h/a Presencial
Aula Zero	Autogestão e gerenciamento de carreira	Estratégias para lançamento de loteamentos	Gestão de finanças pessoais	Gestão de Pessoas	Gestão de Marketing	Direito Imobiliário

2027.1 / 2027.2						
12, 14, 19, 26 e 28/04/2027	10, 12, 17, 19, 24 e 26/05/2027	07, 09, 14, 16, 21 e 23/06/2027	02, 04, 09, 16 e 18/08/2027	30/08 // 01, 08, 13 e 15/09/2027	27 e 29/09 // 04 e 06/10/2027	18, 20, 25 e 27/10/2027
20h/a Presencial	24h/a Presencial	24h/a Presencial	20h/a Presencial	20h/a Presencial	16h/a Presencial	16h/a Presencial
Gestão Integrada de Custos e Orçamento	Fundamentos de Incorporação Imobiliária	Gestão Estratégica da Inovação	Branding e Marketing de luxo	Análise de Cenários Econômicos	Negociação e tomada de decisão	Marketing digital e novas mídias

2027.2 / 2028.1				
08, 10, 17, 22 e 24/11	06, 08, 13 e 15/12	07, 09, 14, 16 e 21/02	06, 08, 13 e 15/03	27 e 29/03 // 03, 05 e 10/04
20h/a Presencial	16h/a Presencial	20h/a Presencial	16h/a Presencial	20h/a Presencial
Empreendedorismo e startups imobiliárias	Crédito asasociativo (MCMV)	NeuroMarketing: a nova forma de entender o cliente	Gestão de projetos Estratégicos	Projeto Aplicado: Inovação e criatividade na solução de problemas em negócios imobiliários

Horários das disciplinas (exemplos):

Segunda-feira – 19h as 22h20

Quarta-feira – 19h as 22h20