



Pós-Unifor

Pós-Graduação *Lato Sensu*

MBA em Gestão Comercial (742)

TURMA: 20 | Intake 2026.1

Coordenação: Raquel Tavares Bastos

E-mail: raquelbastos@unifor.br

2026.1 e 2026.2

Acolhida Presencial	Autogestão e gerenciamento de Carreira 12 h/aula / Presencial	Pesquisa mercadológica aplicada a gestão comercial 24 h/aula / Presencial	Ferramentas de inteligência de mercado para gestão comercial 24 h/aula / Presencial	Mundo do trabalho 12 h/aula / Presencial	Gestão do relacionamento com o cliente 20 h/aula / Presencial	Marketing de varejo e automação comercial 20 h/aula / Presencial
04/03/2026	09, 11 e 16/03/2026	06, 08, 13, 15, 22 e 27/04/2026	04, 06, 11, 13, 18 e 20/05/2026	08, 10 e 15/06/2026	22, 24, 29/06, 01 e 06/07/2026	03, 05, 12, 17 e 19/08/2026
Mesa redonda	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro

2026.2 e 2027.1

Neurovendas e Neurométricas 20 h/aula / Presencial	Gestão estratégica de e-commerce 20 h/aula / Presencial	Direito empresarial 20 h/aula / Presencial	Gestão de projetos estratégicos 16 h/aula / Presencial	ESG 12 h/aula / Presencial	Trade Marketing e gestão do ponto de venda 20 h/aula / Presencial	Administração de vendas: custos, orçamento e indicadores de desempenho da área comercial 24 h/aula / Presencial
31/08, 01, 02, 03 e 04/09/2025	14, 16, 21, 23 e 28/09/2026	14, 19, 21, 26 e 27/10/2026	09, 11, 16 e 18/11/2026	23, 25 e 30/11/2026	02, 07, 09, 14 e 16/12/2026	18, 20, 25, 27/01// 01 e 03/02/2027
Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda e laboratório de informática	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro

2027.1 e 2027.2

Gestão e planejamento de compras 24 h/aula / Presencial	Desenho e gestão da força de vendas 20 h/aula / Presencial	Diversidade e inclusão 12 h/aula / Presencial	Comunicação e processo de feedback 20 h/aula / Presencial	Planejamento e meta de vendas 24 h/aula / Presencial	Gestão de operações comerciais 24 h/aula / Presencial	Plano Comercial 24 h/aula / Presencial
22 e 24/02 // 01, 03, 08 e 10/03/2027	15, 17, 22, 24 e 29/03/2027	05, 07 e 12/04/2027	03, 05, 10, 12 e 17/05/2027	07, 09, 14, 16, 21 e 23/06/2027	02, 04, 09, 16, 18 e 23/08/2027	30/08 // 01, 08, 13, 15 e 20/09/2027
Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro	Mesa redonda ou anfiteatro

OBS.

- Este calendário está sujeito a alterações. Caso ocorram mudanças, a turma será informada da nova versão através da coordenação do curso.
- As disciplinas marcadas em amarelo e azul ocorrerão junto com o curso: MBA em Gestão de Pessoas T18
- A disciplina de Neurovendas e Neurométricas, está marcada em laranja, por ser a única da grade com aulas em dias consecutivos

Horários das disciplinas (exemplos):

Segunda-feira – 19h as 22h20

Quarta-feira – 19h as 22h20

Atualizado em : 03.10.2025