

PLANO DE ENSINO

1. DADOS DE IDENTIFICAÇÃO

Disciplina: Teoria Geral dos Negócios Jurídicos no Século XXI

Professores: Antonio Jorge Pereira Junior / Brena Késsia Simplício do Bomfim

Créditos: 03 (três)

Carga Horária: 45 h/a

E-mail: antoniojorge@unifor.br / brena@unifor.br

2. SÍNTESE DE CURRÍCULO

Antonio Jorge Pereira Júnior. Doutor, Mestre e Bacharel em Direito pela Universidade de São Paulo (USP). Professor do Programa de Pós-Graduação em Direito Constitucional da Universidade de Fortaleza (PPGD-UNIFOR) e da Graduação da Universidade de Fortaleza (UNIFOR). Professor Titular da Universidade de Fortaleza. Pesquisador nas áreas de Direito Privado, Direito da Criança e do Adolescente, Neurodireitos e Didática do Ensino Jurídico. Líder do Grupo de Pesquisa “Direito e Autonomia Privada na Constituição” (CNPq), Vice-líder do Grupo de Pesquisa “Neurodireitos e Direitos Humanos” (CNPq). Membro de associações científicas nacionais e internacionais. Vencedor do Prêmio Jabuti 2012. Mais de 300 trabalhos publicados no Brasil e exterior.

Brena Késsia Simplício do Bomfim. Doutora em Direito pela Universidade de São Paulo (USP). Mestre em Direito pela Universidade de Fortaleza (UNIFOR). Professora do Programa de Pós-Graduação em Direito Constitucional da Universidade de Fortaleza (PPGD-UNIFOR), e da Graduação da Universidade de Fortaleza (UNIFOR). Líder do Grupo de Pesquisa "Relações Laborais, Democracia e Direitos Fundamentais" (CNPq) e Membro do Instituto Brasileiro de Direito Tributário (IBDT).

3. OBJETIVO

A disciplina visa proporcionar uma compreensão aprofundada e crítica da Teoria Geral do Negócio Jurídico no contexto do século XXI. A análise parte das releituras constitucionais do Direito Civil e das tensões emergentes entre a autonomia privada e a intervenção estatal. Busca-se explorar novas modalidades negociais, tais como negócios eletrônicos, *smart contracts*, negócios processuais, existenciais e coletivos, capacitando mestrandos e doutorandos a aplicar institutos clássicos às problemáticas contemporâneas de alta complexidade.

4. EMENTA

Negócio Jurídico: releituras da Parte Geral do Código Civil a partir do Direito Constitucional. Constitucionalização do Direito Civil. Autonomia da vontade e autonomia privada. Planos do negócio jurídico: existência, validade e eficácia. Elementos essenciais, acidentais e naturais. Defeitos do negócio jurídico. Forma e prova. Negócios eletrônicos e *smart contracts*. Modalidades. Negócios processuais. Negócios existenciais e direitos da personalidade. Negócios coletivos. Responsabilidade contratual e pós-contratual. Boa-fé objetiva e função social do contrato. Desconsideração da personalidade jurídica. Eficácia horizontal dos direitos fundamentais.

5. PROGRAMA

5.1 Conteúdo programático

Eixo I — Fundamentos e Releituras Constitucionais: Constitucionalização do Direito Civil. Distinção entre autonomia da vontade e autonomia privada. Estudo dos planos do negócio jurídico (existência, validade e eficácia). Elementos estruturantes e análise dos defeitos do negócio jurídico.

Eixo II — Inovações Tecnológicas e Negociais: A evolução dos sistemas de forma e prova. Impacto da tecnologia: negócios eletrônicos e a arquitetura dos *smart contracts*. Modalidades e especificidades técnicas.

Eixo III — Novas Fronteiras: Expansão do objeto negocial. Negócios jurídicos processuais. Negócios existenciais, afetivos e a proteção da dignidade humana. Negócios coletivos e transindividuais.

Eixo IV — Tutela e Responsabilidade: Regime jurídico da responsabilidade contratual. Aplicação da boa-fé objetiva e da função social. Teoria da desconsideração da personalidade jurídica. Eficácia horizontal dos direitos fundamentais nas relações privadas.

5.2 Conteúdo das aulas

	CONTEÚDO DAS AULAS	DATA
1.	Negócio Jurídico: releituras da Parte Geral do CC. Constitucionalização do Direito Civil. Fatos, atos e negócios jurídicos.	
2.	Autonomia da vontade, autonomia privada e princípios contratuais contemporâneos.	

3.	Crise do contrato. Relações contratuais de massa. Adesão, consumo e vulnerabilidade.	
4.	Planos do negócio jurídico: existência, validade e eficácia.	
5.	Elementos essenciais, acidentais e naturais.	
6.	Defeitos do negócio jurídico: erro, dolo, coação, estado de perigo, lesão e fraude.	
7.	Forma e prova. Negócios eletrônicos e <i>smart contracts</i> .	
8.	Modalidades: condição, termo e encargo.	
9.	Negócios jurídicos processuais. Teoria e prática.	
10.	Negócios existenciais e direitos da personalidade. Negócios afetivos.	
11.	Negócios jurídicos coletivos e transindividuais.	
12.	Responsabilidade civil contratual e pós-contratual. Boa-fé objetiva.	
13.	Desconsideração da personalidade jurídica.	
14.	Tutela das posições contratuais. Eficácia horizontal dos direitos fundamentais.	
15.	Encerramento. Apresentação e debates de pesquisas.	

6. METODOLOGIA

A disciplina será conduzida por meio de aulas expositivas dialogadas, com forte ênfase na análise de casos concretos e julgados dos tribunais superiores (STF e STJ). Serão realizados estudos dirigidos, debates em sala, oficinas práticas voltadas à elaboração de cláusulas e negócios processuais, além de seminários temáticos para o aprofundamento de tópicos específicos da ementa.

7. AVALIAÇÃO

A avaliação dos discentes será composta por duas etapas:

1. **Seminário temático:** Apresentação oral e debate (0 a 4 pontos).
2. **Artigo científico individual:** Produção textual inédita sobre tema da disciplina (0 a 6 pontos).

A nota mínima para aprovação é 7,0 (sete) pontos.

8. BIBLIOGRAFIA

AZEVEDO, Antônio Junqueira de. **Negócio Jurídico:** existência, validade e eficácia. 4. ed. São Paulo: Saraiva, 2010.

PEREIRA, Caio Mário da Silva. **Instituições de Direito Civil.** v. I. 32. ed. Rio de Janeiro: Forense, 2022.

TARTUCE, Flávio. **Manual de Direito Civil:** volume único. 12. ed. Rio de Janeiro: Método, 2022.

AMARAL, Francisco. **Direito Civil:** Introdução. 10. ed. São Paulo: Saraiva, 2018.

GOMES, Orlando. **Introdução ao Direito Civil.** 22. ed. Rio de Janeiro: Forense, 2022.

8.2 Complementar

LÔBO, Paulo. **Direito Civil:** Parte Geral. 11. ed. São Paulo: Saraiva, 2022.

FARIAS, Cristiano Chaves de; ROSENVALD, Nelson. **Curso de Direito Civil:** Parte Geral e LINDB. 20. ed. Salvador: Juspodivm, 2022.

DIDIER JR., Fredie; PEIXOTO, Ravi. **Negócios Jurídicos Processuais.** 4. ed. Salvador: Juspodivm, 2021.

RODRIGUES JR., Otavio Luiz et al. **Negócios Jurídicos e sua Eficácia.** São Paulo: Atlas, 2015.